

**COMUNICATO STAMPA**

Milano, 10 novembre 2021

**RICAVI NETTI TRIMESTRALI IN PROGRESSIVA CRESCITA****FORTE MIGLIORAMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI OPERATIVI NEL CONFRONTO SIA CON IL Q3 2020, SIA CON IL Q2 2021, TRAINATI DALLA CRESCITA NEI RICAVI**

- Ricavi consolidati trimestrali pari a €51,3 milioni, in progressiva crescita in tutti i trimestri dell'esercizio corrente (+12,5% la crescita organica rispetto al Q2 2021)
- Crescita organica del 32,2% rispetto ai ricavi consolidati del Q3 2020 (€39 milioni)
- Fatturato complessivo di Gruppo pari a €53,9 milioni nel Q3 2021, in crescita del 14,8% rispetto al Q2 2021 (€46,9 milioni) e del 31,2% rispetto al Q3 2020 (€41 milioni)
- Utile industriale lordo consolidato pari a €22,6 milioni (44,2% dei ricavi) nel Q3 2021, rispetto a €16 milioni (41% dei ricavi) nel Q3 2020 e €19,5 milioni (43,4% dei ricavi) nel Q2 2021
- Utile operativo consolidato pari a €9,5 milioni (18,5% dei ricavi) nel Q3 2021, più che triplicato rispetto al Q3 2020 (€2,9 milioni) e quasi raddoppiato rispetto al Q2 2021 (€5,3 milioni)
- EBITDA consolidato pari a €12,3 milioni (24% dei ricavi) nel Q3 2021, in forte crescita rispetto sia a €5,7 milioni (14,7% dei ricavi) nel Q3 2020, sia a €8,2 milioni (18,3% dei ricavi) nel Q2 2021
- Utile netto consolidato pari a €6,3 milioni nel Q3 2021, più che raddoppiato rispetto sia a €2,7 milioni nel Q3 2020, sia a €2,8 milioni nel Q2 2021
- Posizione finanziaria netta positiva per €70,2 milioni al 30 settembre 2021

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato i risultati consolidati relativi al terzo trimestre 2021 (1 luglio – 30 settembre).

“Grande soddisfazione per i risultati del trimestre, che riportano il Gruppo ai livelli pre-Covid grazie al pieno recupero del business medicale – ha dichiarato l'Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A. – Nei prossimi mesi ci attendiamo il consolidamento di questi risultati e il progressivo miglioramento dei comparti ancora penalizzati da fattori contingenti, come il *packaging* e le SMA industriali. A questo si sommerà il contributo delle recenti acquisizioni, che spingerà ulteriormente la crescita del business dei sistemi da vuoto”.

Nel terzo trimestre 2021 il Gruppo SAES® ha realizzato ricavi netti consolidati pari a 51,3 milioni di euro, in progressiva crescita in tutti i trimestri dell'esercizio corrente, trainati dalla Divisione Medical, che nel terzo *quarter* ha superato i livelli pre-Covid.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q2 2021	Q3 2021
Security & Defense	4.290	4.735	5.022
Electronic Devices	3.421	2.799	3.367
Healthcare Diagnostics	1.219	1.284	1.244
Lamps	829	745	746
Thermal Insulated Devices	931	661	876
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.900	2.112	2.229
SMA Industrial	2.846	2.431	2.986
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>15.436</b>	<b>14.767</b>	<b>16.470</b>
Solutions for Vacuum Systems	3.182	5.463	3.293
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>3.182</b>	<b>5.463</b>	<b>3.293</b>
Nitinol for Medical Devices	17.985	20.537	23.922
<b>Divisione Medical</b>	<b>17.985</b>	<b>20.537</b>	<b>23.922</b>
Functional Dispensable Products	2.736	2.867	6.518
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>2.736</b>	<b>2.867</b>	<b>6.518</b>
Advanced Coatings	1.699	1.213	1.052
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>1.699</b>	<b>1.213</b>	<b>1.052</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>41.038</b>	<b>44.847</b>	<b>51.255</b>

Nel confronto tra il terzo e il secondo trimestre 2021, la crescita organica è stata pari a 12,5% (5,6 milioni di euro), principalmente trainata dalle soluzioni avanzate per il mercato *consumer electronics* (**Divisione Specialty Chemicals**) e dai componenti in Nitinol per il mercato medicale (**Divisione Medical**). Anche la **Divisione Metallurgy** è cresciuta organicamente, soprattutto nel *business dei dispositivi elettronici* (ripresa delle vendite di getter per *thermo-scanner*, dopo il rallentamento dei primi due trimestri causato da eccessi di *stock*) e in quello delle *leghe a memoria di forma per applicazioni industriali* (*business automotive, consumer electronics* e dispensatori medicali). Il calo nella **Divisione Vacuum Technology** è esclusivamente dovuto al picco di ricavi conseguito nel business degli acceleratori di particelle nel secondo trimestre.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q2 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	5.022	4.735	6,1%	4,7%	1,4%
Electronic Devices	3.367	2.799	20,3%	18,8%	1,5%
Healthcare Diagnostics	1.244	1.284	-3,1%	-4,0%	0,9%
Lamps	746	745	0,1%	-1,0%	1,1%
Thermal Insulated Devices	876	661	32,5%	30,4%	2,1%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.229	2.112	5,5%	3,1%	2,4%
SMA Industrial	2.986	2.431	22,8%	21,7%	1,1%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>16.470</b>	<b>14.767</b>	<b>11,5%</b>	<b>10,0%</b>	<b>1,5%</b>
Solutions for Vacuum Systems	3.293	5.463	-39,7%	-40,3%	0,6%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>3.293</b>	<b>5.463</b>	<b>-39,7%</b>	<b>-40,3%</b>	<b>0,6%</b>
Nitinol for Medical Devices	23.922	20.537	16,5%	13,9%	2,6%
<b>Divisione Medical</b>	<b>23.922</b>	<b>20.537</b>	<b>16,5%</b>	<b>13,9%</b>	<b>2,6%</b>
Functional Dispensable Products	6.518	2.867	127,3%	126,8%	0,5%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>6.518</b>	<b>2.867</b>	<b>127,3%</b>	<b>126,8%</b>	<b>0,5%</b>
Advanced Coatings	1.052	1.213	-13,3%	-13,3%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>1.052</b>	<b>1.213</b>	<b>-13,3%</b>	<b>-13,3%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>51.255</b>	<b>44.847</b>	<b>14,3%</b>	<b>12,5%</b>	<b>1,8%</b>

Rispetto al terzo trimestre 2020, il più penalizzato dalla crisi Covid-19 durante l'intero esercizio 2020, i ricavi netti consolidati del terzo trimestre 2021 (pari a 51,3 milioni di euro) si confrontano con un valore pari a 39 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. Scorporando il lieve effetto penalizzante dei cambi (-0,8%), si registra una crescita organica pari a 32,2% (12,6 milioni di euro). Tale incremento, anche in questo caso, è stato trainato dalla **Divisione Medical** (che nel terzo trimestre 2020 aveva maggiormente risentito della crisi Covid-19) e dalla **Divisione Specialty Chemicals** (incremento delle vendite di materiali avanzati per applicazioni *consumer electronics*, grazie all'aumento della domanda sul mercato finale). Si segnala, infine, nell'ambito della **Divisione Metallurgy**, la forte crescita del comparto *Security & Defense*, grazie alle vendite di prodotti getter *legacy* per alcune specifiche applicazioni nell'ambito della difesa, e quella delle *SMA Industriali*, grazie al recupero nel mercato del lusso e dei dispensatori medicali.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	5.022	3.357	49,6%	50,2%	-0,6%
Electronic Devices	3.367	5.222	-35,5%	-35,2%	-0,3%
Healthcare Diagnostics	1.244	874	42,3%	42,9%	-0,6%
Lamps	746	583	28,0%	27,8%	0,2%
Thermal Insulated Devices	876	550	59,3%	62,5%	-3,2%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.229	1.788	24,7%	25,8%	-1,1%
SMA Industrial	2.986	2.248	32,8%	33,5%	-0,7%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>16.470</b>	<b>14.622</b>	<b>12,6%</b>	<b>13,2%</b>	<b>-0,6%</b>
Solutions for Vacuum Systems	3.293	3.012	9,3%	9,9%	-0,6%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>3.293</b>	<b>3.012</b>	<b>9,3%</b>	<b>9,9%</b>	<b>-0,6%</b>
Nitinol for Medical Devices	23.922	16.442	45,5%	46,7%	-1,2%
<b>Divisione Medical</b>	<b>23.922</b>	<b>16.442</b>	<b>45,5%</b>	<b>46,7%</b>	<b>-1,2%</b>
Functional Dispensable Products	6.518	3.405	91,4%	91,5%	-0,1%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>6.518</b>	<b>3.405</b>	<b>91,4%</b>	<b>91,5%</b>	<b>-0,1%</b>
Advanced Coatings	1.052	1.516	-30,6%	-30,6%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>1.052</b>	<b>1.516</b>	<b>-30,6%</b>	<b>-30,6%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>51.255</b>	<b>38.997</b>	<b>31,4%</b>	<b>32,2%</b>	<b>-0,8%</b>

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*<sup>1</sup>, il **fatturato complessivo** del terzo trimestre 2021 è stato pari a 53,9 milioni di euro, in crescita rispetto sia al secondo trimestre 2021 (+14,8%), sia al terzo trimestre 2020 (+31,2%). In entrambi i casi, hanno principalmente contribuito sia la crescita dei ricavi consolidati, sia quella delle vendite della *joint venture* Actuator Solutions.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021	Q2 2021	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>51.255</b>	<b>44.847</b>	<b>6.408</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	1.897	1.412	485
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	887	906	(19)
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	1	2	(1)
Eliminazioni infragruppo	(136)	(218)	82
Altri aggiustamenti	(52)	(29)	(23)
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>53.852</b>	<b>46.920</b>	<b>6.932</b>

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021	Q3 2020	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>51.255</b>	<b>38.997</b>	<b>12.258</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	1.897	1.460	437
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	887	797	90
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	1	1	0
Eliminazioni infragruppo	(136)	(195)	59
Altri aggiustamenti	(52)	(10)	(42)
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>53.852</b>	<b>41.050</b>	<b>12.802</b>

L'**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> nel terzo trimestre dell'esercizio 2021 è stato pari a 22,6 milioni di euro, in forte crescita (+41,6%) rispetto a 16 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, grazie sia all'incremento dei ricavi, sia a una migliore **marginalità lorda**<sup>3</sup> (da 41% a 44,2%), soprattutto nelle Divisioni Metallurgy e Medical (quest'ultima fortemente penalizzata dalla crisi Covid-19 nel terzo trimestre 2020, con impatto negativo anche sui margini).

Rispetto al secondo trimestre 2021, il risultato industriale lordo è aumentato del 16,3% (da 19,5 milioni di euro a 22,6 milioni di euro) soprattutto per effetto dell'incremento dei ricavi. La marginalità lorda, passata da 43,4% a 44,2%, è aumentata in tutte le Divisioni, ad esclusione della Divisione Advanced Packaging, penalizzata dal persistere di tensioni sui prezzi della plastica.

<sup>1</sup> Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi netti consolidati.

L'**utile operativo consolidato** del terzo trimestre 2021 è stato pari a 9,5 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 2,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente, e quasi raddoppiato rispetto a 5,3 milioni di euro nel secondo trimestre 2021. In entrambi i casi l'incremento è principalmente conseguenza del miglioramento dell'utile industriale lordo. Nel confronto fra il terzo e il secondo trimestre 2021 si segnala, inoltre, il calo delle spese generali e amministrative, favorito anche dall'utilizzo delle ferie nel periodo estivo.

L'**EBITDA<sup>4</sup> consolidato** è stato pari a 12,3 milioni di euro (24% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2021, in crescita sia rispetto a 5,7 milioni di euro (14,7% dei ricavi) nel terzo trimestre 2020, sia rispetto a 8,2 milioni di euro (18,3% dei ricavi) nel secondo trimestre 2021, in linea con l'aumento delle vendite e dell'utile operativo.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021	Q3 2020
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>9.464</b>	<b>2.872</b>
Ammortamenti	2.829	2.776
Svalutazione immobilizzazioni	(6)	56
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	1	41
<b>EBITDA</b>	<b>12.288</b>	<b>5.745</b>
<b>% sui ricavi</b>	<b>24,0%</b>	<b>14,7%</b>

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021	Q2 2021
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>9.464</b>	<b>5.306</b>
Ammortamenti	2.829	2.904
Svalutazione immobilizzazioni	(6)	(1)
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	1	15
<b>EBITDA</b>	<b>12.288</b>	<b>8.224</b>
<b>% sui ricavi</b>	<b>24,0%</b>	<b>18,3%</b>

L'**utile netto consolidato** nel terzo trimestre 2021 è stato pari a 6,3 milioni di euro (12,4% dei ricavi consolidati), più che raddoppiato sia rispetto a 2,7 milioni di euro (6,9% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2020, sia rispetto a 2,8 milioni di euro (6,3% dei ricavi consolidati) nel secondo trimestre dell'esercizio corrente.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2021 è positiva per 70,2 milioni di euro, in calo di 12,2 milioni di euro rispetto a 82,4 milioni di euro al 30 giugno 2021: il peggioramento, nonostante i flussi di cassa della gestione operativa (+8,2 milioni di euro), è principalmente conseguenza dell'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (-15,9 milioni di euro<sup>5</sup>) e del *capex* netto del trimestre corrente (-4,1 milioni di euro), nonché dell'iscrizione di debiti finanziari figurativi (-0,9 milioni di euro) a seguito del rinnovo di alcuni contratti di *leasing*. L'effetto dei cambi è stato positivo per circa 0,8 milioni di euro.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

\*\*\*

### **Eventi rilevanti del terzo trimestre 2021**

In data 2 luglio 2021 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un **prestito convertibile del valore di 1,5 milioni di euro a favore della società tedesca Rapitag GmbH**, con sede a Monaco di Baviera.

Rapitag è una *start-up* che sviluppa prodotti per il *mobile check-out*, basati su soluzioni *IoT* (*Internet of Things*), per favorire la trasformazione digitale dei negozi fisici. Rapitag, in particolare, ha sviluppato *tag IoT* brevettate per l'acquisto con *1-click*, velocizzando gli acquisti e garantendo la funzionalità di antitaccheggio, con l'obiettivo di contribuire a supportare la trasformazione digitale in ambito *retail*.

<sup>4</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "*Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization*") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

<sup>5</sup> Prezzo inclusivo di aggiustamento stimato, al netto delle disponibilità finanziarie acquisite.

L'accordo di finanziamento prevede che le risorse fornite da SAES siano utilizzate da RapiTag per l'attività di prototipazione, svolta tramite la *joint venture Actuator Solutions GmbH* in qualità di *exclusive contractor*. Sempre in base all'accordo, RapiTag utilizzerà esclusivamente **filii in lega a memoria di forma SMA forniti da SAES**.

Il prestito è concesso da SAES in due *tranche* di cui la prima, pari a 800 migliaia di euro, trasferita alla firma dell'accordo, per finanziare l'operatività della società; la seconda (pari in totale a 740 migliaia di euro), erogata in cinque successivi richiami dell'importo di 148 migliaia di euro ciascuno, corrispondenti agli stati di avanzamento dell'attività di prototipazione svolta tramite la *joint venture Actuator Solutions GmbH*.

Sul finanziamento, con scadenza 31 dicembre 2024 estendibile con accordo tra le parti, matura un interesse annuo pari al 6%. Il *loan* potrà essere rimborsato in data antecedente rispetto alla *maturity date* al verificarsi di determinati eventi rilevanti, tra i quali l'amministrazione controllata, la liquidazione di RapiTag, il cambio di controllo superiore al 50% o la rinuncia da parte di uno dei Soci Fondatori. SAES avrà diritto di convertire il suo credito in nuove azioni RapiTag (azioni di conversione) in qualsiasi momento nel periodo 1 luglio 2022 – 30 giugno 2023 oppure al verificarsi di un aumento qualificato di capitale pari almeno a 500 migliaia di euro, nonché alla *maturity date*. Il prezzo di ciascuna azione di conversione sarà calcolato dividendo il valore della società antecedente all'ultimo aumento di capitale, al netto di un coefficiente di sconto, per il numero delle azioni in circolazione prima dell'aumento stesso.

Dopo la prima *tranche* corrisposta in luglio (pari a 800 migliaia di euro), nel corso del mese di settembre SAES Getters S.p.A. ha corrisposto a RapiTag un'ulteriore somma pari a 148 migliaia di euro come primo richiamo della seconda *tranche*.

In data 7 luglio 2021 SAES Getters S.p.A. ha finalizzato il *closing* per l'**acquisizione del 100% del capitale sociale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (CINEL)**, *player* internazionale consolidato nel settore dei componenti e della strumentazione scientifica per sincrotroni e acceleratori di particelle, con sede in provincia di Padova. Il prezzo è stato pari a 19 milioni di euro, definito calcolando l'*equity value*, determinato sommando algebricamente all'*enterprise value* (pari a 8 volte l'EBITDA ottenuto come media aritmetica degli EBITDA risultanti dai bilanci approvati relativi agli esercizi 2019 e 2020) la posizione finanziaria netta (PFN) stimata alla data del *closing*, oltre alla differenza tra il capitale circolante netto (CCN) stimato alla data del *closing* e il CCN della Società per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2020. Gli scostamenti tra tali valori stimati di PFN e CCN e i valori effettivi al *closing* (nel bilancio al 30 settembre 2021, stimati pari a 0,2 milioni di euro a vantaggio degli *ex* soci di CINEL) costituiranno elemento di aggiustamento del prezzo.

Gli spazi fino ad oggi utilizzati da CINEL, già ceduti ad altra società, sono stati oggetto di locazione tramite sottoscrizione di uno specifico contratto della durata di sei anni. Inoltre, sono stati sottoscritti accordi con i precedenti proprietari per consentire loro di continuare a collaborare con SAES come consulenti, al fine di garantire la continuità aziendale nella fase di transizione.

L'obiettivo dell'acquisizione, per SAES, è di rafforzare la propria posizione competitiva nel settore del vuoto, attraverso un ampliamento dell'offerta di prodotti per acceleratori di particelle e sincrotroni, interamente italiana e all'avanguardia su scala globale.

Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha conseguito nell'esercizio 2020 ricavi pari a circa 8,4 milioni di euro, con un EBITDA *margin* pari a 29,3%. Nell'esercizio 2019 i ricavi erano stati pari a 5,7 milioni di euro, con un EBITDA *margin* pari a 27,5%. Alla data del *closing*, il patrimonio netto della società è pari a 3,1 milioni di euro, mentre la posizione finanziaria netta è positiva per 3,3 milioni di euro<sup>6</sup>. La società occupa circa 35 dipendenti.

In data 22 luglio 2021 è stato **completato il processo di liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH** (cominciato a fine esercizio 2017) con la cancellazione della società dal Registro delle Imprese.

Relativamente all'**investimento perfezionato nel fondo di *venture capital* EUREKA!**, in data 27 luglio 2021 si è proceduto con un **versamento pari a 50 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte di commissioni e *fee* di gestione, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo in Aquaseek S.r.l., società *spin-off* del Politecnico di Torino appena costituita, che intende sviluppare e commercializzare un innovativo sistema (*AWG, Atmospheric Water Generator*) per la raccolta e la conversione dell'umidità ambientale, al fine di renderla disponibile in forma liquida e portatile, utile in contesti di scarsità d'acqua o utilizzabile in parallelo ad altre risorse.

In data 16 settembre 2021 è stato effettuato un ulteriore **versamento, pari a 70 migliaia di euro**, a seguito di un nuovo investimento da parte del fondo in due *start-up* innovative: la società Caracol S.r.l., che opera nel settore delle tecnologie robotiche di *additive manufacturing*, e la società Eye4NIR S.r.l., che opera per lo sviluppo di un'innovativa classe di sensori di immagine, con il fine di rilevare contemporaneamente la lunghezza d'onda nel visibile e nell'infrarosso.

In data 18 agosto 2021 è stato finalizzato da SAES Getters International Luxembourg S.A. un accordo per corrispondere alla *joint venture Flexterra, Inc.* un **secondo prestito convertibile del valore di complessivi 2 milioni di dollari**, avente le medesime caratteristiche di quello concesso lo scorso anno (luglio 2020). Il finanziamento, della durata di un anno e su cui maturerà un interesse dell'8%, è suddiviso in due *tranche*: la prima, pari a 1 milione di dollari, corrisposta alla sottoscrizione del contratto e la seconda, sempre dell'importo pari a 1 milione di dollari, prevista nella seconda metà di

<sup>6</sup> Valori IAS/IFRS, ante *Purchase Price Allocation*.

novembre 2021. L'accordo stabilisce, inoltre, l'**estensione della maturity date del prestito convertibile di 3 milioni di dollari concesso in luglio 2020** e l'allineamento della scadenza a quella del nuovo finanziamento.

A inizio settembre 2021 l'azionista di maggioranza relativa **S.G.G. Holding S.p.A.** ha maturato la **maggiorazione del diritto di voto** relativamente a n. 2.198.713 azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. A seguito di tale operazione, S.G.G. Holding S.p.A. detiene il 34,44% del totale azioni ordinarie, a fronte di diritti di voto pari al 51,15%.

In data 23 settembre 2021, **Venchi S.p.A.**, storica azienda italiana con sede nella provincia di Cuneo e *leader* internazionale nella produzione di cioccolato, presente in 70 paesi di tutto il mondo, ha annunciato un **accordo di partnership tecnologica e di ricerca con SAES Coated Films S.p.A.** In particolare, quest'ultima sta finalizzando con Venchi un nuovo *packaging* attivo, che, oltre ad essere interamente riciclabile, sarà in grado di garantire la migliore conservazione delle caratteristiche sensoriali del cioccolato per l'intera durata della *shelf life*. Tale risultato sarà possibile grazie a composizioni antiossidanti naturali applicate sulla superficie dell'imballaggio, tramite tecnologie innovative SAES Coated Films a base d'acqua, in grado di ritardare l'ossidazione degli acidi grassi insaturi contenuti nell'alimento. La collaborazione con Venchi fa seguito all'accordo commerciale finalizzato in giugno 2020 con **Colussi/Misura** e sottolinea ulteriormente l'innovatività delle soluzioni per il *packaging* alimentare sostenibile di SAES Coated Films S.p.A.

### Divisione Metallurgy

I **ricavi consolidati** della Divisione Metallurgy nel terzo trimestre 2021 sono stati pari 16,5 milioni di euro, rispetto a 14,6 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2020 (+12,6%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -0,6%, al netto del quale le vendite sono cresciute organicamente del 13,2%.

Tutti i comparti hanno registrato una crescita organica, ad esclusione di quello dei dispositivi elettronici. In particolare:

- il comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +50,2%) è cresciuto grazie alle vendite di prodotti getter *legacy* per alcuni clienti nell'ambito della difesa;
- il comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business SMA Industrial, +33,5%) è stato favorito dal recupero della domanda nel segmento del lusso e dalle maggiori vendite per i dispensatori medicali;
- il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+25,8%) ha beneficiato delle maggiori vendite di componenti per emettitori di elettroni, favorite della forte domanda sia in ambito sicurezza e difesa, sia in quello medicale, nonché dei maggiori ricavi per dissipatori termici per laser a stato solido;
- il business della diagnostica medica (Business Healthcare Diagnostics, +42,9%) ha registrato un deciso rimbalzo, dopo un terzo trimestre 2020 penalizzato dal rallentamento della domanda per fenomeni di *over stocking*;
- il comparto dell'isolamento termico (Business Thermal Insulated Devices, +62,5%) è cresciuto grazie al recupero della domanda di getter per *vacuum bottles* e all'aumento della domanda di getter per pannelli sottovuoto (VIP) utilizzati per il trasporto dei vaccini;
- il business delle lampade (Business Lamps, +27,8%) è stato favorito dal recupero stagionale e temporaneo della domanda di getter per lampade ad alta intensità di scarica e *specialty lamps*.

In calo organico è stato soltanto il comparto dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices, -35,2%) a causa del rallentamento delle vendite di getter per sensori termici, fortemente richiesti nello scorso esercizio durante la crisi pandemica.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2021 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	5.022	3.357	49,6%	50,2%	-0,6%
Electronic Devices	3.367	5.222	-35,5%	-35,2%	-0,3%
Healthcare Diagnostics	1.244	874	42,3%	42,9%	-0,6%
Lamps	746	583	28,0%	27,8%	0,2%
Thermal Insulated Devices	876	550	59,3%	62,5%	-3,2%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.229	1.788	24,7%	25,8%	-1,1%
SMA Industrial	2.986	2.248	32,8%	33,5%	-0,7%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>16.470</b>	<b>14.622</b>	<b>12,6%</b>	<b>13,2%</b>	<b>-0,6%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 8,9 milioni di euro, rispetto a 6,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2020. Il  **margine industriale lordo** è aumentato dal 47,2% al 53,9%. L'incremento, sia in valore assoluto, sia in percentuale sui ricavi, è generalizzato su quasi tutti i comparti ed è principalmente trainato dal business della sicurezza e difesa e da quello delle SMA industriali, favoriti sia dal diverso mix di prodotto, sia dalle maggiori economie di scala.

L'**utile operativo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 6,5 milioni di euro, in crescita del 50,6% rispetto a 4,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2020, principalmente grazie all'incremento dell'utile industriale lordo. Il  **margine operativo** è stato anch'esso in crescita ed è passato dal 29,3% al 39,2%.

### **Divisione Vacuum Technology**

I **ricavi consolidati** della Divisione Vacuum Technology sono stati pari, nel terzo trimestre 2021, a 3,3 milioni di euro, in crescita del 9,3% rispetto a 3 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2020. L'effetto dei cambi è stato negativo e pari a -0,6%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 9,9%: la crescita è generalizzata in tutte le applicazioni ed è principalmente concentrata nel settore degli acceleratori di particelle.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Vacuum Systems	3.293	3.012	9,3%	9,9%	-0,6%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>3.293</b>	<b>3.012</b>	<b>9,3%</b>	<b>9,9%</b>	<b>-0,6%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 1,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2021, sostanzialmente invariato rispetto al terzo trimestre 2020: l'incremento del fatturato è stato compensato dalla lieve diminuzione della  **marginalità lorda** (dal 62% al 58,7%), conseguenza di un diverso mix di prodotto, con un maggior assorbimento di materia prima.

L'**utile operativo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 0,9 milioni di euro, rispetto a 1 milione di euro nel terzo trimestre 2020, in calo a causa del leggero incremento sia delle spese di vendita, sia di quelle di ricerca. Il  **margine operativo** è passato da 34,3% a 26,8%.

### **Divisione Medical**

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical, nel terzo trimestre 2021, sono stati pari a 23,9 milioni di euro, in crescita del 45,5% rispetto a 16,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. L'effetto dei cambi è stato negativo e pari a -1,2%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +46,7%. Nel terzo trimestre 2021 è continuata la crescita sequenziale della Divisione Medical; nel confronto con il corrispondente periodo del 2020 va segnalato che il terzo *quarter* 2020 era stato quello maggiormente colpito dalla crisi pandemica.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	23.922	16.442	45,5%	46,7%	-1,2%
<b>Divisione Medical</b>	<b>23.922</b>	<b>16.442</b>	<b>45,5%</b>	<b>46,7%</b>	<b>-1,2%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical è stato pari a 9,9 milioni di euro, in forte crescita (+62,5%) rispetto a 6,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2020, grazie all'incremento delle vendite e alle maggiori economie di scala. Il  **margine industriale lordo** passa dal 37,1% al 41,5%, favorito dalla ripresa delle terapie elettive negli USA.

Il terzo trimestre 2021 si è chiuso con un  **utile operativo** pari a 7,7 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto a 4,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio, in linea con l'incremento dell'utile industriale lordo. Il  **margine operativo** passa da 25,4% a 32,2%.

**Divisione Specialty Chemicals**

I **ricavi consolidati** della Divisione Specialty Chemicals nel terzo trimestre 2021 sono stati pari a 6,5 milioni di euro, rispetto a 3,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. L'effetto cambi è stato pari a -0,1%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +91,5%, trainata dalle vendite di materiali avanzati per il segmento *consumer electronics*, conseguenti a un forte incremento della domanda nel mercato finale. Si segnalano, inoltre, le maggiori vendite di *dryer* dispensabili per display OLED a matrice passiva utilizzati sia nei saturimetri, sia nei *display* di altri dispositivi optoelettronici.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Dispensable Products	6.518	3.405	91,4%	91,5%	-0,1%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>6.518</b>	<b>3.405</b>	<b>91,4%</b>	<b>91,5%</b>	<b>-0,1%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 2,2 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 1 milione di euro nel corrispondente periodo del 2020, mentre la **marginalità lorda** è aumentata dal 30,5% al 33,5%, entrambi i parametri trainati dall'incremento delle vendite di soluzioni avanzate per il mercato *consumer electronics*.

L'**utile operativo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 1,6 milioni di euro, quasi triplicato rispetto a 0,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2020, mentre il **marginale operativo** è aumentato dal 17,4% al 24%, grazie alla sopra citata contribuzione dei prodotti per l'elettronica di consumo.

**Divisione Advanced Packaging**

I **ricavi consolidati** della Divisione Advanced Packaging nel terzo trimestre 2021 sono stati pari a 1,1 milioni di euro, rispetto a 1,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. Le vendite sono in diminuzione a causa sia del *phase-out* dei più tradizionali prodotti metallizzati, completato nella seconda metà del 2020, sia del persistere delle tensioni sui prezzi delle materie plastiche, che rendono tuttora poco prevedibili e poco stabili le strategie di approvvigionamento dei clienti.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2021	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Advanced Coatings	1.052	1.516	-30,6%	-30,6%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>1.052</b>	<b>1.516</b>	<b>-30,6%</b>	<b>-30,6%</b>	<b>0,0%</b>

Il **risultato industriale lordo** della Divisione Advanced Packaging è stato negativo per 0,3 milioni di euro, rispetto a un valore positivo per 0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, a causa del calo delle vendite e del perdurare delle tensioni sui prezzi della plastica.

Il terzo trimestre del 2021 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -1,1 milioni di euro, rispetto a -0,6 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio, penalizzata anche dal lieve incremento delle spese generali e amministrative.

**Non Allocato**

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base o finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi operativi** nel terzo trimestre 2021 sono stati pari a 5,9 milioni di euro, rispetto a 6,6 milioni di euro nel corrispondente periodo dello scorso esercizio.

Il decremento, principalmente concentrato nelle spese G&A, è conseguenza di minori costi del personale sulla Capogruppo.

\*\*\*

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 13,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2021, invariate in valore assoluto rispetto al corrispondente periodo del 2020, ma la cui incidenza sui ricavi è diminuita dal 33,5% al 25,6%. Il calo nelle spese generali e amministrative (calo dei costi del personale della Capogruppo) è stato compensato da un aumento sia delle spese di vendita (conseguente alla ripresa del business, nonché all'incremento del numero medio del personale commerciale della Capogruppo), sia delle spese di ricerca e sviluppo (aumento correlato al superamento della fase pandemica e al ritorno delle attività R&D sui livelli pre-Covid, nonché nuovo approccio all'innovazione del Gruppo mediante la creazione di uno *Strategic Innovation Office* dedicato, in seno alla Capogruppo).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -82 migliaia di euro e non presenta variazioni rilevanti rispetto al saldo negativo del corrispondente periodo del 2020, pari a -74 migliaia di euro.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -0,2 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo di 1,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. La variazione negativa (1,7 milioni di euro) è principalmente attribuibile al fatto che nel terzo trimestre 2020 i proventi finanziari sui titoli erano stati pari a oltre 2 milioni di euro, mentre nel *quarter* corrente la gestione dei titoli si è chiusa con segno solo leggermente positivo (+0,3 milioni di euro). La voce include, inoltre, gli interessi passivi sui finanziamenti a breve e a lungo termine e le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo (-0,5 milioni di euro sia nel terzo trimestre 2021, sia nel corrispondente periodo del 2020).

Nel trimestre corrente, il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è positivo per 0,1 milioni di euro (imputabile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.) e si confronta con un costo pari a 0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020 (valutazione a *equity* sia della *joint venture* Flexterra per -0,4 milioni di euro, sia della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per +0,1 milioni di euro, nonché rilascio a conto economico, pari a -0,3 milioni di euro, della riserva di conversione a seguito della liquidazione delle controllate asiatiche di Actuator Solutions GmbH).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel terzo trimestre 2021 un saldo negativo di -0,1 milioni di euro (principalmente attribuibile alle perdite, realizzate e non, sulla valutazione dei contratti di vendita a termine sul dollaro) e si confronta con un saldo sempre negativo e pari a -0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020 (principalmente imputabile all'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo).

L'**utile ante imposte consolidato** del terzo trimestre 2021 è stato pari a 9,4 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 3,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2020.

Le **imposte sul reddito** del terzo trimestre sono state pari a 3 milioni di euro, rispetto a 1 milione di euro nel corrispondente periodo del 2020, in linea con l'incremento dei risultati operativi.

L'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2021 è stato pari a 6,3 milioni di euro (12,4% dei ricavi consolidati), anch'esso più che raddoppiato rispetto a 2,7 milioni di euro (6,9% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2020.

\*\*\*

### **Gennaio – settembre 2021**

I **ricavi consolidati** nei primi nove mesi del 2021 sono stati pari a 137,1 milioni di euro, in crescita del 7,1% rispetto a 128,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. L'**effetto cambi** è stato negativo per -4,9%, al netto del quale la **crescita organica** è stata pari a +12%.

Nei primi nove mesi la crescita organica è stata trainata dalla **Divisione Medical** (grazie al completo superamento della crisi Covid-19 reso possibile dalla ripresa degli interventi differibili negli USA) e dalla **Divisione Vacuum Technology** (vendite in crescita in tutti i settori di riferimento e, in particolare, in quello degli acceleratori di particelle), nonché dalla **Divisione Specialty Chemicals** (maggiori vendite di materiali avanzati per applicazioni *consumer electronics*).

Nella **Divisione Metallurgy**, in lieve crescita al netto dell'effetto cambi (+0,7%), la saturazione del mercato dei *thermo-scanner* (**Business Electronic Devices**) per l'attenuazione della crisi pandemica è stata bilanciata dall'ottima *performance* nei business della difesa (**Business Security & Defense** e **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers**). Infine, il calo della **Divisione Advanced Packaging** è imputabile sia al *phase-out* dei prodotti metallizzati, completato nella seconda metà del 2020, sia alle tensioni sui prezzi delle materie plastiche, che hanno influito sulle strategie di approvvigionamento dei clienti.

La tabella sottostante mostra i ricavi dei primi nove mesi del 2021 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	9M 2021	9M 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	14.047	12.881	9,1%	13,8%	-4,7%
Electronic Devices	9.587	12.924	-25,8%	-23,4%	-2,4%
Healthcare Diagnostics	3.747	3.626	3,3%	6,3%	-3,0%
Lamps	2.320	2.529	-8,3%	-6,0%	-2,3%
Thermal Insulated Devices	2.468	2.224	11,0%	17,4%	-6,4%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	6.241	5.521	13,0%	20,2%	-7,2%
SMA Industrial	8.263	8.456	-2,3%	0,2%	-2,5%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>46.673</b>	<b>48.161</b>	<b>-3,1%</b>	<b>0,7%</b>	<b>-3,8%</b>
Solutions for Vacuum Systems	11.938	8.371	42,6%	47,4%	-4,8%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>11.938</b>	<b>8.371</b>	<b>42,6%</b>	<b>47,4%</b>	<b>-4,8%</b>
Nitinol for Medical Devices	62.444	56.587	10,4%	17,3%	-6,9%
<b>Divisione Medical</b>	<b>62.444</b>	<b>56.587</b>	<b>10,4%</b>	<b>17,3%</b>	<b>-6,9%</b>
Functional Dispensable Products	12.121	8.429	43,8%	44,9%	-1,1%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>12.121</b>	<b>8.429</b>	<b>43,8%</b>	<b>44,9%</b>	<b>-1,1%</b>
Advanced Coatings	3.964	6.548	-39,5%	-39,5%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>3.964</b>	<b>6.548</b>	<b>-39,5%</b>	<b>-39,5%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>137.140</b>	<b>128.096</b>	<b>7,1%</b>	<b>12,0%</b>	<b>-4,9%</b>

Il **fatturato complessivo di Gruppo** nei primi nove mesi del 2021 è stato pari a 144,4 milioni di euro e si confronta con 134,6 milioni di euro nei primi nove mesi del 2020, in crescita del 7,3%, principalmente trainata dall'incremento dei ricavi consolidati (+7,1%) e da quello del fatturato di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+45,3%).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2021	9M 2020	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>137.140</b>	<b>128.096</b>	<b>9.044</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	5.473	5.400	73
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	2.419	1.665	754
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	2	24	(22)
Eliminazioni infragruppo	(621)	(613)	(8)
Altri aggiustamenti	3	0	3
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>144.416</b>	<b>134.572</b>	<b>9.844</b>

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 58 milioni di euro nei primi nove mesi del 2021, rispetto a 54,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, a parità di **marginale industriale lordo** (42,3% in entrambi i periodi). L'incremento percentuale dell'utile industriale lordo corrisponde a quello dei ricavi, entrambi cresciuti di circa il 7%. Al netto dell'effetto penalizzante dei cambi, la crescita dell'utile industriale lordo sarebbe stata pari a 12,2%.

A livello di marginalità lorda, il leggero calo registrato nella **Divisione Medical** (da 38,8% a 37,7%) e la diminuzione più accentuata nella **Divisione Vacuum Technology** (da 61,5% a 55%), entrambe caratterizzate da un diverso mix di prodotto, è stato compensato dalla crescita nella **Divisione Metallurgy** (da 49,8% a 52,8%, trainata dal business della difesa e da quello SMA industriale) e in misura più lieve dalla **Divisione Specialty Chemicals** (dal 28,9% al 31,1%). Negativa è stata nei primi nove mesi 2021 la marginalità della **Divisione Advanced Packaging** (-3,9%), penalizzata dai minori ricavi e dalla fase iniziale di operatività della seconda linea di laccatura, non ancora utilizzata a pieno regime.

L'**utile operativo consolidato** dei primi nove mesi 2021 è stato pari a 17 milioni di euro (12,4% dei ricavi consolidati), rispetto a 14 milioni di euro (10,9% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente. Escludendo l'effetto penalizzante dei cambi, l'incremento in valore assoluto dell'utile operativo sarebbe stato pari a 5,2 milioni di

euro, in linea con la crescita organica dell'utile industriale lordo, che più che compensa il lieve aumento organico delle spese operative (+5,4%).

Si segnala, infine, che nei primi nove mesi dell'esercizio 2020 la voce "Altri proventi (oneri) netti" comprendeva donazioni a enti di ricerca e ospedalieri a fronte della crisi Covid-19 pari a circa -0,7 milioni di euro.

Le **spese operative** sono state pari a 40,8 milioni di euro, rispetto a 39,4 milioni di euro nei primi nove mesi dell'esercizio 2020. Al netto dell'effetto dei cambi (riduzione dei costi operativi pari a 0,7 milioni di euro), queste ultime sono aumentate di 2,1 milioni di euro. La crescita organica è principalmente concentrata nelle **spese di vendita** (+1,2 milioni di euro, in conseguenza dell'incremento del numero medio del personale commerciale della Capogruppo e dei maggiori bonus accantonati a fronte della ripresa del business, nonché per costi di consulenza per un'opportunità di sviluppo sul mercato estero, attualmente in corso di valutazione) e in quelle **di ricerca e sviluppo** (+0,9 milioni di euro, per effetto sia del superamento della fase pandemica e del conseguente ritorno delle attività R&D sui livelli pre-Covid, sia per il nuovo approccio del Gruppo all'innovazione, mediante la creazione di uno *Strategic Innovation Office* dedicato in seno alla Capogruppo). Le **spese generali e amministrative**, sempre escludendo l'effetto dei cambi che ha ridotto i costi di 0,3 milioni di euro, sono in linea con i primi nove mesi del 2020.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 25,5 milioni di euro nei primi nove mesi del 2021 (18,6% del fatturato), rispetto a 22,2 milioni di euro dello stesso periodo del 2020 (17,3% del fatturato). Al netto dell'effetto dei cambi, la crescita organica dell'EBITDA è stata pari a 5,7 milioni di euro (+25,7%): a tale risultato hanno contribuito tutte le Divisioni, ad esclusione del comparto del *packaging*, penalizzato dai minori ricavi e dalle inefficienze correlate alla seconda linea di laccatura, tuttora in fase di avviamento.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2021	9M 2020
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>17.008</b>	<b>14.015</b>
Ammortamenti	8.496	7.972
Svalutazione immobilizzazioni	0	171
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	15	60
<b>EBITDA</b>	<b>25.519</b>	<b>22.218</b>
<b>% sui ricavi</b>	<b>18,6%</b>	<b>17,3%</b>

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -0,2 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre negativo per -0,8 milioni di euro nei primi nove mesi del 2020. La variazione è attribuibile al fatto che nei primi nove mesi del 2020 fossero presenti costi, pari a circa -0,7 milioni di euro, per le donazioni Covid-19.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per +1 milione di euro, rispetto a un saldo negativo per -4,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020.

La variazione (positiva per 5,9 milioni di euro) è principalmente attribuibile alla valutazione a *fair value* del portafoglio titoli, positiva nel periodo corrente per 1,2 milioni di euro e negativa nei primi nove mesi del 2020 per 4,9 milioni di euro, causa crisi finanziaria Covid-19. Si segnalano, inoltre, le minori commissioni bancarie che nei primi nove mesi 2020 includevano costi correlati all'accensione da parte della Capogruppo di due nuove linee di credito (circa 0,2 milioni di euro). Per contro, il periodo corrente include oneri netti (0,6 milioni di euro) derivanti dal parziale disinvestimento del portafoglio obbligazionario, sostituito da una gestione *Dynamic Multi-Asset (DMAS)*, con l'obiettivo di proteggere il valore del capitale investito, nell'attuale quadro macroeconomico e monetario globale. Si evidenzia, infine, come la voce includa la svalutazione del credito finanziario per gli interessi maturati nel periodo corrente sia sui finanziamenti fruttiferi concessi alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH (-0,1 milioni di euro), sia sul prestito convertibile concesso lo scorso anno a Flexterra, Inc. (-0,2 milioni di euro).

L'utile derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a +0,2 milioni di euro, imputabile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., e si confronta con una perdita pari a -1,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio, principalmente attribuibile a Flexterra (-1,3 milioni di euro), nonché al rilascio a conto economico (-0,3 milioni di euro) della riserva di conversione a seguito della liquidazione delle controllate asiatiche di Actuator Solutions GmbH.

Si segnala che, in analogia con lo scorso esercizio, nonostante la *joint venture* Actuator Solutions abbia chiuso i primi nove mesi del 2021 con un risultato positivo, la quota parte di SAES di tale utile netto non è stata rilevata dal Gruppo, essendo il patrimonio netto consolidato della *joint venture* tuttora negativo, a fronte di una partecipazione di SAES già completamente azzerata. Analogamente, anche la quota parte della perdita netta realizzata dalla *joint venture* Flexterra

nel periodo corrente non è stata riconosciuta, essendo la partecipazione azzerata<sup>7</sup> e non esistendo nessuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte di SAES.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi nove mesi del 2021 un saldo negativo pari a -0,1 milioni di euro, sostanzialmente allineato a quello del corrispondente periodo del 2020 (-0,2 milioni di euro). Entrambi i saldi, di importo non materiale, includono l'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo; nell'esercizio corrente si aggiungono anche le perdite, realizzate e non, sulla valutazione dei contratti *forward*, sottoscritti nel corso del primo trimestre 2021.

L'**utile ante imposte consolidato** dei primi nove mesi del 2021 è stato pari a 18 milioni di euro, rispetto a 7,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. Scorporando l'effetto penalizzante dei cambi (-2,1 milioni di euro), l'incremento organico dell'utile ante imposte sarebbe stato pari a 12,7 milioni di euro, dovuto sia al miglioramento della gestione operativa, sia al superamento dell'impatto negativo della crisi pandemica sulla gestione finanziaria.

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 7,5 milioni di euro, rispetto a 4,3 milioni di euro del periodo precedente. L'incremento è soprattutto attribuibile alle maggiori imposte USA, a fronte della ripresa del business, e alle maggiori imposte della controllata SAES Investments S.A., che aveva chiuso il periodo precedente in perdita fiscale a causa delle perdite su titoli conseguenti alla crisi Covid-19.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari al 41,6% (rispetto a 57,8% nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente), ancora significativo, poiché la Capogruppo, SAES Innovative Packaging S.r.l. e SAES Coated Films S.p.A., in analogia con l'esercizio precedente, hanno chiuso il periodo corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto consolidato** dei primi nove mesi del 2021 è stato pari a 10,5 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 3,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. Anche in questo caso, l'effetto dei cambi è stato fortemente penalizzante (-1,8 milioni di euro), mentre la variazione organica è stata positiva per 9,2 milioni di euro.

Nei primi nove mesi del 2021 l'**utile netto per azione** ordinaria è stato pari a euro 0,57307 mentre quello per azione di risparmio è stato pari a euro 0,58971; nei primi nove mesi del precedente esercizio l'utile netto ammontava a euro 0,16586 per azione ordinaria ed euro 0,18249 per azione di risparmio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2021 è positiva per 70,2 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2020 di 95,7 milioni di euro. Il decremento (-25,5 milioni di euro) è principalmente imputabile all'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (-15,9 milioni di euro<sup>8</sup>) e agli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-12,4 milioni di euro), nonché all'esborso per i dividendi (-7,4 milioni di euro), solo parzialmente compensati dai **flussi di cassa operativi**, positivi per 8,6 milioni di euro perché penalizzati dall'incremento del **capitale circolante netto** (in particolare, incremento dei crediti commerciali a seguito delle maggiori vendite nel terzo trimestre 2021, rispetto agli ultimi mesi del 2020).

Si segnalano, infine, nell'**attività di investimento**, flussi finanziari positivi, pari a 2,4 milioni di euro, correlati al portafoglio titoli<sup>9</sup> e flussi finanziari di segno contrario per investimenti nel fondo di *venture capital* EUREKA! pari a -0,2 milioni di euro. All'interno della **gestione finanziaria**, si evidenziano debiti finanziari per nuovi contratti di *leasing* o per contratti rinnovati (inclusi gli interessi maturati nel periodo e l'effetto finanziario per l'estinzione anticipata di alcuni contratti) pari complessivamente a -1,4 milioni di euro, a cui si sommano quelli per gli interessi netti maturati sui finanziamenti, pari a -1,1 milioni di euro.

L'**impatto dei cambi** è stato positivo (+1,9 milioni di euro), principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del renminbi, sia del dollaro al 30 settembre 2021, rispetto a fine esercizio 2020, sulle disponibilità liquide in tali valute detenute dalla controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dalle controllate USA.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del terzo trimestre 2021**

In data 14 ottobre 2021, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la **Politica per la gestione del Dialogo con gli Azionisti e la generalità degli Investitori**. Il documento è disponibile sul sito internet del Gruppo, all'indirizzo [www.saesgetters.com/it/investor-relations/governo-societario/policy-e-procedure/politica-la-gestione-dialogo-azionisti](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/governo-societario/policy-e-procedure/politica-la-gestione-dialogo-azionisti).

A perfezionamento degli accordi sottoscritti nell'esercizio 2015 e dello loro successive evoluzioni, in data 25 ottobre 2021 SAES Getters S.p.A. ha annunciato che è stata raggiunta un'**intesa per l'acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l.** In particolare, SAES Getters S.p.A., che già detiene il 49% delle azioni e attualmente

<sup>7</sup> Partecipazione completamente azzerata al 31 dicembre 2020, a seguito di *impairment test*.

<sup>8</sup> Prezzo inclusivo di aggiustamento stimato, al netto delle disponibilità finanziarie acquisite.

<sup>9</sup> Cedole incassate pari a +2 milioni di euro e variazione nel *fair value* dei titoli pari a +1,2 milioni di euro, al netto delle minusvalenze su obbligazioni pari a -0,6 milioni di euro e commissioni di gestione pari a -0,2 milioni di euro.

consolida la società utilizzando il metodo del patrimonio netto, intende acquisire il 100% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. con l'obiettivo di consolidare la *leadership* nel mercato della ricerca scientifica avanzata, sfruttando al massimo le sinergie con le altre società del Gruppo operanti nel business dell'alto vuoto, tra cui la neo-acquisita Strumenti Scientifici Cinel S.r.l.

Il corrispettivo proposto, preliminarmente approvato dal Consiglio di Amministrazione tenutosi in data 14 ottobre 2021, è nell'intorno di 5,25 milioni di euro ed è stato calcolato sommando algebricamente all'*enterprise value* (pari a circa 10 volte l'EBITDA dell'esercizio 2020, aggiustato per componenti non ricorrenti) la posizione finanziaria netta al 31 dicembre 2020, anch'essa proformata degli elementi *one-off*.

Il *closing* dell'acquisizione, subordinato al superamento della *due diligence* finanziaria e fiscale, è previsto all'inizio dell'esercizio 2022.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nei prossimi mesi ci si attende il consolidamento dei risultati del trimestre, con un progressivo miglioramento dei comparti ancora penalizzati da fattori contingenti, come il *packaging* e le SMA industriali. A questo si sommerà il contributo delle recenti acquisizioni, che spingerà ulteriormente la crescita del business dei sistemi da vuoto.

\*\*\*

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2021, non sottoposta a revisione contabile.

Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società ([www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari)), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) entro la giornata odierna.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
*Giulio Canale*

\*\*\*

### **SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate (di seguito "Gruppo SAES®"), è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica e soprattutto la telefonia. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e intende competere con soluzioni riciclabili e compostabili.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.100 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.*

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).

**Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Nicola Guglielmi**

E-mail: [nicola.guglielmi@closetomedia.it](mailto:nicola.guglielmi@closetomedia.it)

**Sofia Crosta**

E-mail: [sofia.crosta@closetomedia.it](mailto:sofia.crosta@closetomedia.it)

**Legenda:**

<b>Divisione Metallurgy</b>	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale, settore <i>automotive</i> e del lusso)
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
<b>Divisione Medical</b>	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	
Functional Dispensable Products	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni OLED, di optoelettronica, di fotonica e per la telefonia
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	
Advanced Coatings	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q3 2021	Q3 2020
Italia	863	740
Europa	7.935	6.851
Nord America	29.807	22.151
Giappone	1.648	1.443
Corea del sud	417	494
Cina	8.921	6.192
Altri Asia	1.392	840
Altri	272	286
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>51.255</b>	<b>38.997</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021	Q3 2020	
<b>Ricavi netti</b>	<b>51.255</b>	<b>38.997</b>	
Costo del venduto	(28.613)	(23.003)	
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>22.642</b>	<b>15.994</b>	
	Spese di ricerca e sviluppo	(2.896)	(2.506)
	Spese di vendita	(3.113)	(2.525)
	Spese generali e amministrative	(7.086)	(7.976)
	Svalutazione di crediti commerciali	(1)	(41)
Totale spese operative	(13.096)	(13.048)	
Altri proventi (oneri) netti	(82)	(74)	
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>9.464</b>	<b>2.872</b>	
Interessi e proventi finanziari netti	(74)	1.687	
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(93)	(121)	
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	130	(576)	
Utili (perdite) netti su cambi	(74)	(203)	
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>9.353</b>	<b>3.659</b>	
Imposte sul reddito	(3.018)	(964)	
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>6.335</b>	<b>2.695</b>	
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	0	
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>6.335</b>	<b>2.695</b>	
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0	
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>6.335</b>	<b>2.695</b>	

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021	Q3 2020
<b>Utile (perdita) netto del periodo da attività operative</b>	<b>6.335</b>	<b>2.695</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	3.179	(4.892)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(324)
Totale differenze di conversione	3.179	(5.216)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	0
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>3.179</b>	<b>(5.216)</b>
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	278
<b>Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>0</b>	<b>278</b>
<b>Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative</b>	<b>3.179</b>	<b>(4.938)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative</b>	<b>9.514</b>	<b>(2.243)</b>
<b>Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>9.514</b>	<b>(2.243)</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	9.514	(2.243)
- Terzi	0	0

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocated		TOTALE	
	Q3 2021	Q3 2020	Q3 2021	Q3 2020	Q3 2021	Q3 2020	Q3 2021	Q3 2020	Q3 2021	Q3 2020	Q3 2021	Q3 2020	Q3 2021	Q3 2020
Ricavi netti	16.470	14.622	3.293	3.012	23.922	16.442	6.518	3.405	1.052	1.516	0	0	51.255	38.997
Costo del venduto	(7.595)	(7.722)	(1.360)	(1.146)	(13.998)	(10.336)	(4.336)	(2.365)	(1.325)	(1.432)	1	(2)	(28.613)	(23.003)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>8.875</b>	<b>6.900</b>	<b>1.933</b>	<b>1.866</b>	<b>9.924</b>	<b>6.106</b>	<b>2.182</b>	<b>1.040</b>	<b>(273)</b>	<b>84</b>	<b>1</b>	<b>(2)</b>	<b>22.642</b>	<b>15.994</b>
<i>% sui ricavi netti</i>	<i>53,9%</i>	<i>47,2%</i>	<i>58,7%</i>	<i>62,0%</i>	<i>41,5%</i>	<i>37,1%</i>	<i>33,5%</i>	<i>30,5%</i>	<i>-26,0%</i>	<i>5,5%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>44,2%</i>	<i>41,0%</i>
Spese operative e altri proventi	(2.423)	(2.617)	(1.049)	(832)	(2.222)	(1.926)	(620)	(446)	(870)	(679)	(5.994)	(6.622)	(13.178)	(13.122)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>6.452</b>	<b>4.283</b>	<b>884</b>	<b>1.034</b>	<b>7.702</b>	<b>4.180</b>	<b>1.562</b>	<b>594</b>	<b>(1.143)</b>	<b>(595)</b>	<b>(5.993)</b>	<b>(6.624)</b>	<b>9.464</b>	<b>2.872</b>
<i>% sui ricavi netti</i>	<i>39,2%</i>	<i>29,3%</i>	<i>26,8%</i>	<i>34,3%</i>	<i>32,2%</i>	<i>25,4%</i>	<i>24,0%</i>	<i>17,4%</i>	<i>-108,7%</i>	<i>-39,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>18,5%</i>	<i>7,4%</i>

\*\*\*

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Area geografica</b>	<b>9M 2021</b>	<b>9M 2020</b>
Italia	3.295	2.748
Europa	22.515	24.175
Nord America	79.975	70.533
Giappone	6.615	5.366
Corea del sud	1.627	1.370
Cina	18.219	19.043
Altri Asia	3.941	3.727
Altri	953	1.134
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>137.140</b>	<b>128.096</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2021	9M 2020
<b>Ricavi netti</b>	<b>137.140</b>	<b>128.096</b>
Costo del venduto	(79.118)	(73.879)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>58.022</b>	<b>54.217</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(8.561)	(7.789)
Spese di vendita	(9.174)	(8.181)
Spese generali e amministrative	(23.079)	(23.344)
Svalutazione di crediti commerciali	(15)	(60)
Totale spese operative	(40.829)	(39.374)
Altri proventi (oneri) netti	(185)	(828)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>17.008</b>	<b>14.015</b>
Interessi e proventi finanziari netti	1.235	(4.586)
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(267)	(308)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	183	(1.460)
Utili (perdite) netti su cambi	(146)	(232)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>18.013</b>	<b>7.429</b>
Imposte sul reddito	(7.489)	(4.296)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>10.524</b>	<b>3.133</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>10.524</b>	<b>3.133</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>10.524</b>	<b>3.133</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2021	9M 2020
<b>Utile (perdita) netto del periodo da attività operative</b>	<b>10.524</b>	<b>3.133</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	7.042	(4.687)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(311)
Totale differenze di conversione	7.042	(4.998)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	0
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>7.042</b>	<b>(4.998)</b>
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(51)	0
Imposte sul reddito	0	0
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese, al netto delle imposte	(51)	0
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(51)</b>	<b>0</b>
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	278
<b>Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>0</b>	<b>278</b>
<b>Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative</b>	<b>6.991</b>	<b>(4.720)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative</b>	<b>17.515</b>	<b>(1.587)</b>
<b>Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>17.515</b>	<b>(1.587)</b>
attribuibile a:		
- Gruppo	17.515	(1.587)
- Terzi	0	0

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	9M 2021	9M 2020	9M 2021	9M 2020	9M 2021	9M 2020	9M 2021	9M 2020	9M 2021	9M 2020	9M 2021	9M 2020	9M 2021	9M 2020
Ricavi netti	46.673	48.161	11.938	8.371	62.444	56.587	12.121	8.429	3.964	6.548	0	0	137.140	128.096
Costo del venduto	(22.024)	(24.176)	(5.376)	(3.220)	(38.913)	(34.630)	(8.353)	(5.993)	(4.119)	(5.855)	(333)	(5)	(79.118)	(73.879)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>24.649</b>	<b>23.985</b>	<b>6.562</b>	<b>5.151</b>	<b>23.531</b>	<b>21.957</b>	<b>3.768</b>	<b>2.436</b>	<b>(155)</b>	<b>693</b>	<b>(333)</b>	<b>(5)</b>	<b>58.022</b>	<b>54.217</b>
% sui ricavi netti	52,8%	49,8%	55,0%	61,5%	37,7%	38,8%	31,1%	28,9%	-3,9%	10,6%	n.a.	n.a.	42,3%	42,3%
Spese operative e altri proventi	(7.573)	(8.481)	(3.269)	(2.700)	(6.426)	(6.219)	(1.691)	(1.287)	(2.618)	(2.413)	(19.437)	(19.102)	(41.014)	(40.202)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>17.076</b>	<b>15.504</b>	<b>3.293</b>	<b>2.451</b>	<b>17.105</b>	<b>15.738</b>	<b>2.077</b>	<b>1.149</b>	<b>(2.773)</b>	<b>(1.720)</b>	<b>(19.770)</b>	<b>(19.107)</b>	<b>17.008</b>	<b>14.015</b>
% sui ricavi netti	36,6%	32,2%	27,6%	29,3%	27,4%	27,8%	17,1%	13,6%	-70,0%	-26,3%	n.a.	n.a.	12,4%	10,9%

**Utile (Perdita) netto consolidato per azione**

(Importi espressi in euro)

	9M 2021	9M 2020
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,57307	0,16586
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,58971	0,18249

\*\*\*

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2021	31 dicembre 2020
Immobilizzazioni materiali	81.863	73.353
Immobilizzazioni immateriali	58.468	41.165
Diritto d'uso	5.370	5.415
Titoli in portafoglio	134.893	134.087
Altre attività non correnti	15.789	13.984
Attività correnti	174.794	156.781
<b>Totale Attivo</b>	<b>471.177</b>	<b>424.785</b>
Patrimonio netto di Gruppo	248.237	238.162
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>248.237</b>	<b>238.162</b>
Passività non correnti	118.775	115.821
Passività correnti	104.165	70.802
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>471.177</b>	<b>424.785</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2021	30 giugno 2021	31 marzo 2021	31 dicembre 2020
Cassa	9	9	8	10
Altre disponibilità liquide	36.004	24.410	28.645	30.668
<b>Liquidità</b>	<b>36.013</b>	<b>24.419</b>	<b>28.653</b>	<b>30.678</b>
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	1	0	0	1
Titoli in portafoglio - breve termine	70.919	70.279	70.120	70.661
Altri crediti finanziari verso terzi, correnti	0	0	0	11
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>70.920</b>	<b>70.279</b>	<b>70.120</b>	<b>70.673</b>
Debiti verso banche, correnti	(70.393)	(44.508)	(35.880)	(33.491)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(3.408)	(4.142)	(4.933)	(5.199)
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	(80)	(38)	(123)	(32)
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(202)	(16)	(22)	(24)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.647)	(1.496)	(1.663)	(1.932)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(75.730)</b>	<b>(50.200)</b>	<b>(42.621)</b>	<b>(40.678)</b>
<b>Posizione finanziaria netta corrente</b>	<b>31.203</b>	<b>44.498</b>	<b>56.152</b>	<b>60.673</b>
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	921	49	49	49
Altri crediti finanziari verso terzi, non correnti	961	0	0	0
Titoli in portafoglio - lungo termine	134.893	135.161	134.554	134.087
<b>Crediti finanziari non correnti</b>	<b>136.775</b>	<b>135.210</b>	<b>134.603</b>	<b>134.136</b>
Debiti bancari, non correnti	(93.951)	(93.965)	(94.987)	(95.496)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(3.796)	(3.337)	(3.417)	(3.571)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(97.747)</b>	<b>(97.302)</b>	<b>(98.404)</b>	<b>(99.067)</b>
<b>Posizione finanziaria netta non corrente</b>	<b>39.028</b>	<b>37.908</b>	<b>36.199</b>	<b>35.069</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>70.231</b>	<b>82.406</b>	<b>92.351</b>	<b>95.742</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>Q3 2021</b>	<b>Q3 2020</b>
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	6.335	2.695
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	2.112	1.326
Variazione delle imposte differite	935	(362)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	2.823	2.832
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	0	(12)
(Proventi) oneri finanziari netti	37	(990)
Altri (proventi) oneri non monetari	2.180	1.700
	<b>14.422</b>	<b>7.189</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(4.359)	(911)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(64)	(43)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(72)	(48)
Imposte pagate	(1.713)	(3.623)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>8.214</b>	<b>2.564</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(4.118)	(2.225)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(310)	663
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	257	534
Acquisto di altre partecipazioni	(121)	(282)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide acquisite	(15.492)	0
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(19.784)</b>	<b>(1.310)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	24.759	4.864
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(853)	(2.562)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	0
Pagamento di dividendi	0	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(342)	(388)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(591)	(536)
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(948)	0
Altri debiti/crediti finanziari	0	(20)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>22.025</b>	<b>1.358</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	853	(1.032)
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>11.308</b>	<b>1.580</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	24.294	31.189
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>35.602</b>	<b>32.769</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>9M 2021</b>	<b>9M 2020</b>
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	10.524	3.133
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	5.399	4.247
Variazione delle imposte differite	2.119	49
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	8.496	8.143
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(1)	(12)
(Proventi) oneri finanziari netti	(1.151)	6.354
Altri (proventi) oneri non monetari	758	927
	<b>26.144</b>	<b>22.841</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(13.153)	(11.939)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(209)	(378)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(140)	(463)
Imposte pagate	(3.999)	(4.717)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>8.643</b>	<b>5.344</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(12.365)	(9.158)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(154)	(768)
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	1.444	1.704
Acquisto di altre partecipazioni	(161)	(282)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide acquisite	(15.492)	0
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(26.728)</b>	<b>(8.504)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	33.030	2.883
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(853)	(2.562)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	(7.440)	(9.198)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(1.082)	(1.042)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(1.777)	(1.666)
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(948)	0
Altri debiti/crediti finanziari	0	1
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>20.931</b>	<b>(11.583)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	2.056	(1.009)
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>4.902</b>	<b>(15.752)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	30.700	48.521
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>35.602</b>	<b>32.769</b>

\*\*\*

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions</b>	<b>30 settembre 2021</b>	<b>31 dicembre 2020</b>
<b>Situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>50%</b>	<b>50%</b>
Attivo non corrente	2.732	3.012
Attivo corrente	1.443	1.809
<b>Totale attivo</b>	<b>4.175</b>	<b>4.821</b>
Passivo non corrente	4.096	4.306
Passivo corrente	2.126	3.226
<b>Totale passivo</b>	<b>6.222</b>	<b>7.532</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(2.711)	(2.970)
Utile (perdita) del periodo	664	189
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	70
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>(2.047)</b>	<b>(2.711)</b>

(\*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. dall'1 gennaio 2020 alla data di liquidazione, nonché rilascio della riserva di conversione a conto economico a seguito della liquidazione delle due controllate asiatiche.

<b>Actuator Solutions</b>	<b>9M 2021</b>	<b>9M 2020</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>50%</b>	<b>50%</b>
Ricavi netti	5.473	5.400
Costo del venduto	(4.023)	(3.991)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>1.450</b>	<b>1.409</b>
Totale spese operative	(945)	(984)
Altri proventi (oneri) netti	17	87
<b>Risultato operativo</b>	<b>522</b>	<b>512</b>
Proventi (oneri) finanziari	160	(227)
Utili (perdite) netti su cambi	(11)	(82)
Imposte sul reddito	(7)	4
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>664</b>	<b>207</b>
Differenze di conversione	0	(5)
Rilascio riserva di conversione per liquidazione delle società controllate	0	75
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>664</b>	<b>277</b>
<b>Actuator Solutions</b>	<b>Q3 2021</b>	<b>Q3 2020</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>50%</b>	<b>50%</b>
Ricavi netti	1.898	1.460
Costo del venduto	(1.508)	(1.128)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>390</b>	<b>332</b>
Totale spese operative	(314)	(339)
Altri proventi (oneri) netti	2	5
<b>Risultato operativo</b>	<b>78</b>	<b>(2)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(29)	(75)
Utili (perdite) netti su cambi	(6)	(70)
Imposte sul reddito	(5)	(4)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>38</b>	<b>(151)</b>
Differenze di conversione	0	(7)
Rilascio riserva di conversione per liquidazione delle società controllate	0	75
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>38</b>	<b>(83)</b>

**SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	30 settembre 2021	31 dicembre 2020
<b>Situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>49%</b>	<b>49%</b>
Attivo non corrente	314	302
Attivo corrente	1.464	1.695
<b>Totale Attivo</b>	<b>1.778</b>	<b>1.997</b>
Passivo non corrente	196	201
Passivo corrente	640	1.037
<b>Totale Passivo</b>	<b>836</b>	<b>1.238</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	759	451
Utile (perdita) del periodo	183	309
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	(1)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>942</b>	<b>759</b>

(\*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo IAS 19.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	9M 2021	9M 2020
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>49%</b>	<b>49%</b>
Ricavi netti	2.419	1.665
Costo del venduto	(1.969)	(1.285)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>450</b>	<b>380</b>
Totale spese operative	(238)	(192)
Altri proventi (oneri) netti	51	14
<b>Risultato operativo</b>	<b>263</b>	<b>202</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(11)	(15)
Utili (perdite) netti su cambi	(5)	0
Imposte sul reddito	(64)	(45)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>183</b>	<b>142</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>183</b>	<b>142</b>

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q3 2021	Q3 2020
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>49%</b>	<b>49%</b>
Ricavi netti	887	797
Costo del venduto	(625)	(570)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>262</b>	<b>227</b>
Totale spese operative	(71)	(65)
Altri proventi (oneri) netti	(1)	3
<b>Risultato operativo</b>	<b>190</b>	<b>165</b>
Proventi (oneri) finanziari	(5)	(8)
Utili (perdite) netti su cambi	(2)	0
Imposte sul reddito	(53)	(38)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>130</b>	<b>119</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>130</b>	<b>119</b>

**Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,73%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Flexterra</b>	<b>30 settembre 2021</b>	<b>31 dicembre 2020</b>
<b>Situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>46,73%</b>	<b>46,73%</b>
Attivo non corrente	5.484	5.628
Attivo corrente	660	1.086
<b>Totale Attivo</b>	<b>6.144</b>	<b>6.714</b>
Passivo non corrente	63	44
Passivo corrente	1.980	1.343
<b>Totale Passivo</b>	<b>2.043</b>	<b>1.387</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	5.154	7.595
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(1.477)	(1.811)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	251	(630)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>4.101</b>	<b>5.327</b>

(\*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

<b>Flexterra</b>	<b>9M 2021</b>	<b>9M 2020</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>46,73%</b>	<b>46,73%</b>
Ricavi netti	2	24
Costo del venduto	0	(13)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>2</b>	<b>11</b>
Totale spese operative	(1.412)	(1.444)
Altri proventi (oneri) netti	8	1
<b>Risultato operativo</b>	<b>(1.402)</b>	<b>(1.432)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(82)	(27)
Utili (perdite) netti su cambi	21	64
Imposte sul reddito	(14)	14
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(1.477)</b>	<b>(1.381)</b>
Differenze di conversione	251	(311)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(1.226)</b>	<b>(1.692)</b>

<b>Flexterra</b>	<b>Q3 2021</b>	<b>Q3 2020</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>46,73%</b>	<b>46,73%</b>
Ricavi netti	0	1
Costo del venduto	1	0
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>1</b>	<b>1</b>
Totale spese operative	(473)	(448)
Altri proventi (oneri) netti	0	1
<b>Risultato operativo</b>	<b>(472)</b>	<b>(446)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(30)	(23)
Utili (perdite) netti su cambi	6	29
Imposte sul reddito	1	4
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(495)</b>	<b>(436)</b>
Differenze di conversione	104	(324)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(391)</b>	<b>(760)</b>

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2021							Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.L.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
Ricavi netti	137.140	5.473	(223)	2.419	(395)	2		144.416
Costo del venduto	(79.118)	(4.023)	223	(1.969)	395	0		(84.492)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>58.022</b>	<b>1.450</b>	<b>0</b>	<b>450</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>59.924</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>42,3%</i>							<i>41,5%</i>
Totale spese operative	(40.829)	(945)	0	(238)	0	(1.412)	57	(43.367)
Altri proventi (oneri) netti	(185)	17		51		8		(109)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>17.008</b>	<b>522</b>	<b>0</b>	<b>263</b>	<b>0</b>	<b>(1.402)</b>	<b>57</b>	<b>16.448</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>12,4%</i>							<i>11,4%</i>
Interessi e proventi finanziari netti	968	160	(190)	(11)	0	(82)	71	916
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	183				(183)			0
Utili (perdite) netti su cambi	(146)	(11)		(5)		21	68	(73)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>18.013</b>	<b>671</b>	<b>(190)</b>	<b>247</b>	<b>(183)</b>	<b>(1.463)</b>	<b>197</b>	<b>17.292</b>
Imposte sul reddito	(7.489)	(7)		(64)		(14)		(7.574)
<b>Utile (perdita) netto da attività operative</b>	<b>10.524</b>	<b>664</b>	<b>(190)</b>	<b>183</b>	<b>(183)</b>	<b>(1.477)</b>	<b>197</b>	<b>9.718</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0							0
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>10.524</b>	<b>664</b>	<b>(190)</b>	<b>183</b>	<b>(183)</b>	<b>(1.477)</b>	<b>197</b>	<b>9.718</b>
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
<b>Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo</b>	<b>10.524</b>	<b>664</b>	<b>(190)</b>	<b>183</b>	<b>(183)</b>	<b>(1.477)</b>	<b>197</b>	<b>9.718</b>

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2021							Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.L.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
Ricavi netti	51.255	1.898	(82)	887	(106)	0		53.852
Costo del venduto	(28.613)	(1.508)	82	(625)	106	1		(30.557)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>22.642</b>	<b>390</b>	<b>0</b>	<b>262</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>23.295</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>44,2%</i>							<i>43,3%</i>
Totale spese operative	(13.096)	(314)	0	(71)	0	(473)	19	(13.935)
Altri proventi (oneri) netti	(82)	2		(1)		0		(81)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>9.464</b>	<b>78</b>	<b>0</b>	<b>190</b>	<b>0</b>	<b>(472)</b>	<b>19</b>	<b>9.279</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>18,5%</i>							<i>17,2%</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(167)	(29)	21	(5)	0	(30)	25	(186)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	130				(130)			0
Utili (perdite) netti su cambi	(74)	(6)		(2)		6	68	(8)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>9.353</b>	<b>43</b>	<b>21</b>	<b>183</b>	<b>(130)</b>	<b>(496)</b>	<b>112</b>	<b>9.085</b>
Imposte sul reddito	(3.018)	(5)		(53)		1		(3.075)
<b>Utile (perdita) netto da attività operative</b>	<b>6.335</b>	<b>38</b>	<b>21</b>	<b>130</b>	<b>(130)</b>	<b>(495)</b>	<b>112</b>	<b>6.010</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0							0
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>6.335</b>	<b>38</b>	<b>21</b>	<b>130</b>	<b>(130)</b>	<b>(495)</b>	<b>112</b>	<b>6.010</b>
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
<b>Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo</b>	<b>6.335</b>	<b>38</b>	<b>21</b>	<b>130</b>	<b>(130)</b>	<b>(495)</b>	<b>112</b>	<b>6.010</b>

\*\*\*

Effetti straordinari Covid-19

(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	Q3 2021						Totale
	Lavoro diretto	Spese indirette di produzione	Spese di ricerca e sviluppo	Spese di vendita	Spese generali e amministrative		
Costo del personale	(3)	(1)	0	0	6		2 (*)
Spese esterne per manutenzione					40		40
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari					1		1
Spese di trasporto					0		0
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative					(3)		(3)
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)					48		48
Spese di formazione e aggiornamento					0		0
<b>Totale costo del venduto &amp; spese operative straordinarie Covid-19</b>	<b>(3)</b>	<b>(1)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>92</b>		<b>88</b>

(\*) L'importo risulta essere così composto:

- risparmio per le misure governative USA di sostegno alle imprese e alle famiglie, pari a -4 migliaia di euro;

- maggiori costi per il personale, pari a 6 migliaia di euro.

**Effetti straordinari Covid-19**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	9M 2021					Totale
	Lavoro diretto	Spese indirette di produzione	Spese di ricerca e sviluppo	Spese di vendita	Spese generali e amministrative	
Costo del personale	(32)	(14)	(6)	(2)	22	(32) (*)
Spese esterne per manutenzione					108	108
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari					4	4
Spese di trasporto					0	0
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative					7	7
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)					123	123
Spese di formazione e aggiornamento					0	0
<b>Totale costo del venduto &amp; spese operative straordinarie Covid-19</b>	<b>(32)</b>	<b>(14)</b>	<b>(6)</b>	<b>(2)</b>	<b>264</b>	<b>210</b>

(\*) L'importo risulta essere così composto:

- risparmio per le misure governative USA di sostegno alle imprese e alle famiglie, pari a -58 migliaia di euro;
- maggiori costi per il personale, pari a 26 migliaia di euro.